



strat**tec**●●

CNT Success Story

STRATEC ist ein weltweit führender Partner für vollautomatische Analysensysteme, Software und intelligente Verbrauchsmaterialien

Aufbauend auf einer beispiellosen Technologiebreite und der Expertise aus mehr als vierzig Jahren der Automatisierung von Laborprozessen hat sich STRATEC als einer der weltweit führenden Anbieter von Automatisierungslösungen für In-vitro-Diagnostik- und Life-Science-Unternehmen etabliert.

AUSGANGSLAGE

Seit Jahren ist STRATEC ein Vorreiter, wenn es darum geht, neue Technologie und Anwendungen zu entwickeln oder zu implementieren.

Nun ist es Zeit, die Einkaufsprozesse zu analysieren, um die Kommunikation mit den Lieferanten zu verbessern und den Einkauf effizienter zu organisieren. Um bestmöglich für die Zukunft gewappnet zu sein, müssen sowohl operative wie auch strategische Beschaffungsprozesse optimiert werden.

ZIELSETZUNG

STRATEC hat sich das Ziel gesetzt, die Digitalisierung des Einkaufs zu beschleunigen.

Das Risiko im Beschaffungsprozess für MitarbeiterInnen des Einkaufs wird durch SAP Ariba verringert. Durch Überwachungstools und die dadurch entstehende Transparenz kann dies sichergestellt werden.

Neben der Optimierung des Lieferantenmanagements stehen der operative Einkaufsprozess und die digitale Kommunikation mit den Lieferanten im Fokus.

"Mit SAP Ariba haben wir ein dynamisches System eingeführt, durch das STRATEC einen weiteren wichtigen Schritt in Richtung Digitalisierung gemacht hat."



Mareike Bertram



Samim Alamyar

Projektleitung STRATEC

Ihr Ansprechpartner:

Die SAP-Beratungsgesellschaft CNT Management Consulting AG wurde 1999 in Wien gegründet. Rund 290 BeraterInnen betreuen in Österreich, Deutschland, der Schweiz, Belgien, Italien, USA und Brasilien Unternehmen in allen Bereichen der SAP-Integration. Das Unternehmen zählt sich mit rund 67 Mio. Euro Umsatz (2020) zu den Marktführern für SAP-Beratung in Österreich und peilt in den nächsten Jahren weiteres Umsatz- und Mitarbeiterwachstum an.

Susanne Wagner
Principal



LÖSUNG

Die Implementierung von SAP Ariba Buying erfolgte mit dem von CNT entwickelten Implementierungsvorgehen auf Basis des CAB-Packages. Dadurch konnte in kurzer Zeit eine benutzerfreundliche Bestelloberfläche zur Verfügung gestellt werden.

Mit der Einführung des SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance Moduls wurden manuelle Prozesse digitalisiert und die Lieferantenstammdatenpflege vereinfacht.

Der Austausch von Belegen mit Lieferanten über das SAP Ariba Business Network runden die bisherigen Aktivitäten ab.



IHR NUTZEN

Mit der Einführung von SAP Ariba Lösungen realisiert STRATEC eine deutliche Entlastung für den Einkauf und das Lieferantenmanagement. Durch integrative und workflowbasierte Prozesse wird zudem die Transparenz und Auswertbarkeit der Vorgänge verbessert.

Die Automatisierungsquote wird ebenso erhöht und somit kann die Effizienz gesteigert werden. Der Lieferantenprozess und die Lieferantenkommunikation werden auf eine digitale Plattform gehoben. So wird eine verbesserte Zusammenarbeit möglich.

Zahlen zum Kunden und Projekt



250

Millionen Euro
Umsatzerlöse in 2020



5

Monate Projektdauer



1.400

MitarbeiterInnen



100

Personentage im Projekt



700

Aktive User



5

BeraterInnen im
Projektteam

strat**tec**●●

Die CNT in Zahlen



290

Prozess- und SAP-BeraterInnen
an 10 Standorten



67

Millionen Euro Umsatzerlöse in
2020



22

Jahre Geschichte und
Innovation



200

Kunden in Europa, Südamerika,
USA, Afrika und Australien



60

Produktive SAP
S/4HANA/Ariba-Installationen