



CNT Success Story

Cloudbasierte Beschaffung mit SAP Ariba

Die Energie Steiermark mit Sitz in Graz ist ein österreichisches Energie- und Dienstleistungsunternehmen. Nicht nur durch ihren Eigentümer Land Steiermark ist sie in ihrer Heimatregion tief verwurzelt und fördert deren Entwicklung als verlässlicher Dienstleistungspartner und als dynamische Innovationskraft. Mit ihren 29 Hauptbetriebsstandorten in der Steiermark, einer Vertriebsgesellschaft in Wien und Beteiligungen an verschiedenen Unternehmen ist die Energie Steiermark ihren KundInnen immer nahe – auch außerhalb Österreichs: in der Slowakei, der Tschechischen Republik, Slowenien, Deutschland und Frankreich. Sie legt Wert auf Energieeffizienz und innovative Serviceangebote in den Bereichen Strom, Erdgas, Wärme und Mobilität. Die Lösungen dazu kommen von ihren über 1.900 MitarbeiterInnen. Diese widmen ihre Erfahrung und Kompetenz einer fairen Partnerschaft mit den rund 600.000 Kunden im In- und Ausland. Bei der Energie Steiermark ist alles im grünen Bereich: Bei der Energieerzeugung setzt sie ausschließlich auf erneuerbare Energie aus Wasser, Wind, Sonne und Biomasse.

AUSGANGSLAGE

Die Energie Steiermark hat bereits vor Jahren SAP SRM eingeführt, um ihre internen Einkaufs-, Reservierungs- und Nachschubprozesse zu unterstützen.

Lieferantenkataloge wurden von AnfordererInnen, aber auch zur Aktualisierung von Einkaufskonditionen für ERP-basierte Nachschubprozesse verwendet.

SAP SRM wird von SAP nicht mehr unterstützt, weshalb sich die Energie Steiermark auf die Suche nach einer neuen, modernen und zukunftssicheren Lösung gemacht hat.

ZIELSETZUNG

Es wurde ein neues System benötigt, das alle erforderlichen Prozesse unterstützt.

SAP Ariba Guided Buying erfüllt in Kombination mit SAP Business Network Commerce Automation nicht nur diese Anforderungen, sondern garantiert auch zukünftige Erweiterungsmöglichkeiten.

Das ehemals manuell durchgeführte interne Katalogmanagement wurde automatisiert.

Freigaben können nun einfach auf unterschiedliche Weise durchgeführt werden:

- in SAP Ariba Guided Buying
- integriert in SAP Fiori
- über die Smartphone-App
- per Mail in Outlook

Das System ist für Erweiterungen wie die Dienstleistungsbeschaffung oder RfX-Prozesse ausgelegt.

„Die größten Vorteile sehen wir in der Zeitersparnis durch die einfache Bedienbarkeit des Systems für unsere User, die Abbildung unserer Portfoliowertgrenzen, die Einbeziehung unserer internen Buchungen und die Integration in Fiori für unsere mobilen Freigaben.“



Jannina Weber
Project Manager, Einkauf
Energie Steiermark



Felix Seebacher
Project Manager, Logistik
Energie Steiermark

Ihr Ansprechpartner:

Die SAP-Beratungsgesellschaft CNT Management Consulting AG wurde 1999 in Wien gegründet. Rund 400 Consultants betreuen in Österreich, Deutschland, der Schweiz, Belgien, den Niederlanden, Italien, USA und Brasilien Unternehmen in allen Bereichen der SAP-Integration.

Das Unternehmen zählt sich mit rund 104 Mio. Euro Umsatz (2022) zu den Marktführern für SAP-Beratung in Österreich und peilt in den nächsten Jahren weiteres Umsatz- und Mitarbeiterwachstum an.

Richard Wagner
Solution Architect



LÖSUNG

Als moderne SaaS-Lösung in der Cloud unterstützt SAP Ariba Guided Buying alle notwendigen Prozesse für AnfordererInnen unter Nutzung sämtlicher Kataloginhaltsvarianten.

Die digitale Integration mit Lieferanten macht Folgendes möglich:

- Kataloginhalte
- Bestellungen und Bestellbestätigungen
- Rechnungen

Kataloge und SAP ERP Bedingungen werden automatisch mit den neusten Preisen für regelmäßig gekaufte Produkte aktualisiert.

Die cloudbasierte Lösung ermöglicht die Nutzung aller neuen Features und Funktionen, ohne dass komplizierte und langwierige Release-Upgrades durchgeführt werden müssen.

IHR NUTZEN

SAP Ariba Buying hat das alte SAP SRM System ohne Betriebsunterbrechungen abgelöst.

Die Erstellung von Kataloginhalten auf Basis von SAP ERP ist nun vollständig automatisiert. Es ist nicht mehr notwendig, Daten manuell zu erstellen, zu laden und zu verifizieren.

Da SAP Ariba vollständig cloudbasiert ist, ist es nicht mehr notwendig, eine eigene Serverinfrastruktur zu hosten und zu pflegen oder gar Software-Release-Zyklen durchzuführen.

SAP hat angekündigt, dass das SAP Ariba Portfolio die Zukunft der Beschaffung ist. Als SAP Ariba Lizenzinhaber wird jedes einkaufende Unternehmen in der Lage sein, die Vorteile aller neuen Features und Funktionen „automatisch“ zu nutzen.

Zahlen über unseren Kunden und das Projekt



1921

in der Steiermark gegründet



8

Monate Projektdauer



~2.000

Mitarbeitende



~850

aktive SAP Ariba User



29

Standorte



4

Consultants im externen
Projektteam



ENERGIE STEIERMARK

CNT in Zahlen



450

Prozess- und SAP-BeraterInnen
an 12 Standorten



127

Millionen Euro Umsatz
im Jahr 2023



25

Jahre Geschichte und Innovation



300

Kunden in Europa, Südamerika,
den USA, Afrika, Asien und
Australien



85

produktive Installationen von SAP
S/4HANA bzw. SAP Ariba